



## Vertriebsmitarbeiter (w/m/d) im Bereich Aluminiumhandel

### Anstellungsverhältnis

Vertrieb und Einkauf

### Einsatzort

Duisburg

### Start

Start ab sofort

### Ihr Profil

- Eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung, alternativ ein abgeschlossenes Studium mit relevantem Bezug – oder vergleichbare Qualifikation
- Erste Berufserfahrung im Bereich Vertrieb oder Einkauf, wünschenswert in einer vergleichbaren Branche im Bereich Groß- und Außenhandel – jedoch nicht zwingend erforderlich
- Ein fundiertes kaufmännisches Verständnis sowie ein analytischer und unternehmerischer Weitblick
- Eine ausgeprägte Kundenorientierung, hohe Akquisitionsstärke, Verhandlungsgeschick und eine exzellente Kommunikation bilden Ihr Vertriebs-Gen
- Ein sicheres Auftreten sowie selbständiges und organisiertes Arbeiten mit einer ausgeprägten Hands-On-Mentalität
- Vertrauter Umgang mit den gängigen MS-Office Anwendungen und erste Erfahrungen in CRM-Systemen
- Reisebereitschaft sowie Besitz einer Fahrerlaubnis der Klasse B
- Freude an der Arbeit in mittelständischen Strukturen mit kurzen Entscheidungswegen
- Eine dienstleistungs- und serviceorientierte Einstellung gepaart mit einer gelebten Teamkollegialität runden Ihr Profil ab

### Ihre Aufgaben

Sie sind unser guter „Draht zum Kunden“ und sorgen dafür, dass diese sich bei uns bestens aufgehoben fühlen. Übernehmen Sie die Schlüsselrolle bei der Sicherung der Kundenzufriedenheit und nutzen Sie die einzigartige Möglichkeit, einen für uns strategisch wichtigen Produktbereich mit viel Freiraum weiterzuentwickeln. Gemeinsam gestalten wir die Zukunft unseres Vertriebs und setzen neue Maßstäbe in der Branche!

- Sie stehen als erster Ansprechpartner und Experte für unsere Kunden zur Verfügung, beraten und betreuen diese in diversen Fragestellungen und pflegen proaktiv eine lösungsorientierte Zusammenarbeit.
- Sie präsentieren nach Kundenwunsch maßgeschneiderte Produkte und verantworten das Angebotsmanagement: Von der Angebotserstellung, über die Verhandlung bis zur Vertragsunterzeichnung und Auftragsabwicklung.
- Im kombinierten Innen- und Außendienst identifizieren und akquirieren Sie neue Kunden (B2B) und bauen langfristig angelegte Partnerschaften aus.
- Sie vertreten das Unternehmen auf relevanten Messe- und Branchenveranstaltungen und steigern durch aktive Netzwerkarbeit die Markenpräsenz.
- Durch die kontinuierliche Beobachtung von Branchen- und Markttrends leiten Sie strategische Maßnahmen ab und sind somit dem Wettbewerb immer einen Schritt voraus.
- Sie arbeiten eng mit anderen Vertriebsteams zusammen und wirken aktiv im bereichsübergreifendem Projektgeschäft mit.

Zur langfristigen Verstärkung unseres Vertriebsteams in unserer Zentrale am Standort **DUISBURG** suchen wir zum **nächstmöglichen Zeitpunkt** Sie als: Vertriebsmitarbeiter (w/m/d) im Bereich Aluminiumhandel

- Solides wirtschaftliches Umfeld bei einer mittelständischen Unternehmensgruppe in Familienhand
- Begleitung während der Einarbeitungsphase
- Flache Hierarchien und kurze Kommunikationswege





- Viel Gestaltungsspielraum in richtungsweisenden Projekten
- Regelmäßige Schulungen und Weiterbildungen
- Arbeit in einem modernen Umfeld mit langfristiger Perspektive
- Attraktive konditionelle Rahmenbedingungen mit übertariflichen Leistungen und Sonderzahlungen
- Gute betriebliche Altersversorgung
- Flexible Arbeitszeiten





## Dürfen wir uns kurz vorstellen?

**SPAETER** ist eine erfolgreiche Handelsgruppe für Stahl, Aluminium, Edelstahl, Kunststoffe und Rohstoffe mit fast 1.500 Mitarbeitenden und über 2 Mrd. Umsatz an mehr als 25 Standorten bundesweit. Unsere Erfolgsbasis: Qualifizierte Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, beste Kunden- und Lieferantenbeziehungen, zielgerichtete Investitionen und ein modernes Management.

1897 wurde in Duisburg die Carl Spaeter GmbH als neues Stammhaus der Unternehmensgruppe gegründet. Seitdem hat es sich zu einem Großhandelsunternehmen mit einem flächendeckenden Handelsnetz für Stahlprodukte, Edelstahl-Rostfreiprodukte, Qualitäts- und Güteprodukte, Aluminium, Kunststoffe und sonstige von der Industrie und Handwerk eingesetzte Vormaterialien entwickelt. Als Besonderheit in der SPAETER-Gruppe finden sich Feuerfestprodukte sowie Rohstoffe für spezielle Produktionsverfahren im Portfolio. Rund 160 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter beschaffen und verkaufen unsere Produkte und sorgen dafür, dass sie rechtzeitig und vollständig bei unseren Kunden ankommen. Zentral koordinieren wir in der Materialbeschaffung den weltweiten Import der Produkte für die ganze Handelsgruppe. Gleichzeitig nehmen wir von hier aus wichtige konzernübergreifende administrative Aufgaben für die SPAETER-Gruppe wahr.

→ [Zur Website von Duisburg](#)

## Klingt interessant?

Wenn Sie sich in diesem Profil wiederfinden, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail, Onlineformular oder per Post.



Duisburg

**Olaf Radmacher**

Philosophenweg 17  
47051 Duisburg

Tel: +49 203 2818 415  
Mail: [bewerbung@spaeter.de](mailto:bewerbung@spaeter.de)

