Vertriebsmitarbeiter / Sales Manager (w/m/d) im Bereich Stahlhandel

Anstellungsverhältnis	Einsatzort	Start
Vertrieb und Einkauf	München	ab sofort

Ihr Profil

- Eine abgeschlossene Berufsausbildung oder ein abgeschlossenes Studium mit relevantem Bezug
- Voraussetzung: Berufserfahrung im Vertrieb oder Einkauf von Stahlprodukten – Ihr Herz schlägt für Stahl!
- Ein fundiertes kaufmännisches Verständnis sowie ein analytischer und unternehmerischer Weitblick
- Eine ausgeprägte Kundenorientierung, hohe Akquisitionsstärke, Verhandlungsgeschick und eine exzellente Kommunikation bilden Ihr Vertriebs-Gen
- Ein sicheres Auftreten sowie selbständiges und organisiertes Arbeiten mit einer ausgeprägten Hands-On-Mentalität
- Vertrauter Umgang mit den gängigen MS-Office Anwendungen und erste Erfahrungen in CRM-Systemen
- Freude an der Arbeit in mittelständischen Strukturen mit kurzen Entscheidungswegen
- Eine dienstleistungs- und serviceorientierte Einstellung gepaart mit einer gelebten Teamkollegialität runden Ihr Profil ab.

Ihre Aufgaben

- Sie stehen als erster Ansprechpartner und Experte für unsere Kunden zur Verfügung, beraten und betreuen diese in diversen Fragestellungen und pflegen proaktiv eine lösungsorientierte Zusammenarbeit.
- Nach Kundenwunsch präsentieren Sie maßgeschneiderte Produkte und verantworten das Angebotsmanagement: Von der Angebotserstellung, über die Verhandlung bis zur Vertragsunterzeichnung und Auftragsabwicklung.
- Im kombinierten Innen- und Außendienst identifizieren und akquirieren Sie neue Kunden (B2B) und bauen langfristig angelegte Partnerschaften aus.
- Sie vertreten das Unternehmen auf relevanten Messe- und Branchenveranstaltungen und steigern durch aktive Netzwerkarbeit die Markenpräsenz.
- Durch die kontinuierliche Beobachtung von Branchen- und Markttrends leiten Sie strategische Maßnahmen ab und sind somit dem Wettbewerb immer einen Schritt voraus.
- Sie arbeiten eng mit anderen Vertriebsteams zusammen und wirken aktiv im bereichsübergreifenden Projektgeschäft mit.

Sie sind unser guter „Draht zum Kunden“ und sorgen dafür, dass diese sich bei uns bestens aufgehoben fühlen. Übernehmen Sie diese Schlüsselrolle und nutzen Sie die einzigartige Möglichkeit, einen für uns strategisch wichtigen Produktbereich mit viel Freiraum weiterzuentwickeln. Gemeinsam gestalten wir die Zukunft unseres Vertriebs und setzen neue Maßstäbe in der Branche! Vertriebsmitarbeiter / Sales Manager (w/m/d) im Bereich Stahlhandel

Was wir bieten

- Ein solides wirtschaftliches Umfeld bei einer sehr erfolgreichen mittelständischen Unternehmensgruppe in Familienhand. Eine der ersten Adressen der Branche!
- Die Möglichkeit, sich in Ihrem Kundenbereich selbstständig und eigenverantwortlich zu entfalten
- Begleitung während der Einarbeitungsphase
- Regelmäßige Schulungen und Weiterbildungen
- Arbeit in einem modernen Umfeld mit langfristiger

SPAETER Südwest
Ein Unternehmen der SPAETER Gruppe

Perspektive

- Flache Hierarchien und kurze Kommunikationswege
- Viel Gestaltungsspielraum in richtungsweisenden Projekten
- Mitarbeiter-Benefits, z.B. Rabatte durch Unternehmenskooperationen, Bike-Leasing
- Attraktive konditionelle Rahmenbedingungen mit übertariflichen Leistungen und Sonderzahlungen
- Gute betriebliche Altersversorgung
- 30 Tage Urlaub
- Kostenlose Parkplätze
- Flexible Arbeitszeiten und Mobiles Arbeiten

Dürfen wir uns kurz vorstellen?

SPAETER ist eine erfolgreiche Handelsgruppe für Stahl, Aluminium, Edelstahl, Kunststoffe und Rohstoffe mit fast 1.500 Mitarbeitenden und über 2 Mrd. Umsatz an mehr als 26 Standorten bundesweit. Unsere Erfolgsbasis: Qualifizierte Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, beste Kunden- und Lieferantenbeziehungen, zielgerichtete Investitionen und ein modernes Management.

Wir bei der **Carl Spaeter Südwest GmbH** sind ein Standort mit rund 100 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern. Wir sind Vollsortimenter für Walzstahl und Rohre mit überregionaler Ausrichtung. Unsere Kunden schätzen bei uns den persönlichen Kontakt, einen Top-Service und unsere guten Beziehungen zu allen großen europäischen Stahlwerken. Unsere Anarbeitung bauen wir ständig aus, so haben wir Brennschneiden, Bohren, Sägen sowie Strahlen und Konservieren im Programm. Gegründet wurde das Unternehmen im Jahr 1960.

→ Zur Website von Karlsruhe

Klingt Interessant?

Wenn Sie sich in diesem Profil wiederfinden, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail, Onlineformular oder per Post.

Karlsruhe

Britta Schmolke

Philosophenweg 17
47051 Duisburg

Tel: +49 203 2818 412
Mail: bewerbung@spaeter.de